

Решение задач по экономике связи

Тема занятия: Определение доходов и выручки операторов связи. Расчет и оценка показателей эффективности работы телекоммуникационных компаний

ЗАДАНИЕ.

Оценить планируемые показатели рентабельности телекоммуникационной компании по сравнению с их ожидаемыми значениями в текущем году и наметить мероприятия по улучшению конечных результатов деятельности оператора.

Исходные данные

1. Выручка от продажи товаров, работ и услуг, ожидаемая в текущем году – 2340,5 млн. руб. Планируемый прирост – 9,8 %.

2. Расходы по обычным видам деятельности ожидаемые в текущем году – 1941,7 млн. руб. Планируемый прирост – 6,9 %.

3. Удельный вес прибыли от продаж, имеющей льготы по налогообложению, в текущем году – 2,3 %, в плановом – 1,6 %.

4. Ставка налога на прибыль в текущем и плановом годах – 24 %.

РЕШЕНИЕ.

Произведем расчет необходимых показателей в таблице:

Показатель	Текущий год	Планируемый год
Выручка от продаж, млн. руб.	2340,5	2569,9
Расходы по обычным видам деятельности, млн. руб.	1941,7	2075,7
Прибыль	398,8	494,2
Сумма необлагаемой прибыли	9,17	7,9
Прибыль до налогообложения	389,6	486,3

Сумма налогов	93,5	116,7
Чистая прибыль	296,1	369,6

Рентабельность по прибыли от продаж в текущем году составит:
 $398,8/1941,7=20,53\%$

Рентабельность по прибыли от продаж в планируемом году составит:
 $494,2/2075,7=23,8\%$

Рентабельность по прибыли до налогообложения в текущем году:
 $389,6/1941,7=20,1\%$

Рентабельность по прибыли до налогообложения в планируемом году:
 $486,3/2075,7=23,42\%$

Рентабельность по чистой прибыли в текущем году составит:
 $296,1/1941,7=15,24\%$

Рентабельность по чистой прибыли в планируемом году составит:
 $369,6/2075,7=17,8\%$

Ответ – рентабельность по прибыли от продаж в текущем и плановом годах – 20,5% и 23,5%; рентабельность по прибыли до налогообложения – 20,1% и 23,4%; рентабельность по чистой прибыли – 15,2% и 17,8 процента.

Выводы: Рассматриваемая компания является рентабельной, причем в плановом году ожидается рост всех показателей рентабельности в результате более высоких темпов повышения выручки над темпом увеличения расходов по обычным видам деятельности. Рост по трем рассмотренным показателям рентабельности составит 3,3 п.п., 3,3 п.п. и 2,6 процентных пункта.

Однако абсолютный уровень показателей рентабельности, особенно по чистой прибыли не высок (в мировой практике принята $P = 20\%$ в качестве минимально необходимой для эффективного бизнеса). Поэтому оператору следует предусмотреть комплекс мероприятий по повышению доходов и выручки (расширение номенклатуры и качества услуг, гибкая тарифная политика, реклама, PR-акции и др.), а также по сокращению затрат (экономия

Задача скачана с <https://www.matburo.ru/> (еще много бесплатных примеров на сайте)
©МатБюро - Решение задач по математике, экономике, статистике, программированию

трудовых ресурсов, лучшее использование основных фондов, оптимизация материальных и прочих затрат.