

Решение задач по экономике связи

Тема занятия: Определение доходов и выручки операторов связи. Расчет и оценка показателей эффективности работы телекоммуникационных компаний

ЗАДАНИЕ.

Рассчитать показатели эффективности деятельности двух операторов связи (производительность труда, фондоотдачу, себестоимость 100 руб. выручки, прибыль от продаж, рентабельность затрат по прибыли от продаж и операционную маржу) и дать оценку полученным результатам.

Исходные данные

Наименование показателей	Оператор А	Оператор Б
1. Выручка от продажи товаров, работ и услуг, тыс. руб.	765218,3	1462807,5
2. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	889788,7	2060292,2
3. Расходы по обычным видам деятельности, тыс. руб.	588452,9	1247774,7
4. Среднегодовая численность работников, чел.	628,0	1043,0

РЕШЕНИЕ.

Произведем расчет показателей в таблице:

Наименование показателей	Оператор А	Оператор Б	Сравнение показат.,%
Производительность труда, тыс. руб./чел.	$765218,3/628=1218,5$	$1462807,5/1043=1402,5$	$=1402,5/1218,5=115,1$
Фондоотдача, руб. / руб. ОПФ	$765218,3/889788,7=0,86$	$1462807,5/2060292,2=0,71$	$=0,71/0,86=82,6$

Себестоимость, руб. /100 руб. $V_{\text{прод}}$	$588452,9/765218,3*100=76,9$	$1247774,7/1462807,5*100=85,3$	$=85,3/76,9=110,9$
Прибыль от продаж, тыс. руб.	$765218,3-588452,9=176765,4$	$1462807,5-1247774,7=215032,7$	$=215032,7/176765,4=121,6$
Рентабельность по прибыли от продаж, %	$=176765,4/588452,9=30$	$=215032,8/1247774,7=17,2$	-12,8 п.п.
Операционная моржа, %	$=176765,4/765218,3=23,1$	$215032,7/1462087,5=14,7$	-8,4 п.п.

Ответ – результаты расчета показателей, а также их сравнение приведены в таблице

Наименование показателей	Оператор А	Оператор Б	Сравнение показат.,%
Производительность труда, тыс. руб./чел.	1218,5	1402,5	115,1
Фондоотдача, руб. / руб. ОПФ	0,86	0,71	82,6
Себестоимость, руб. /100 руб. $V_{\text{прод}}$	76,9	85,3	110,9
Прибыль от продаж, тыс. руб.	176765,4	215032,8	121,6
Рентабельность по прибыли от продаж, %	30,0	17,2	- 12,8 п.п.
Операционная моржа, %	23,1	14,7	- 8,4 п.п.

Выводы: В соответствии с исходными данными Оператор Б является более крупной компанией, имеющей бóльшую численность персонала и среднегодовую стоимость основных средств, а также значительно превосходящую выручку и расходы по обычным видам деятельности.

Что касается показателей эффективности, то Оператор Б занимает лидирующие позиции только по производительности труда, которая на 15,1 % выше, чем у Оператора А, остальные же показатели значительно хуже.

Так, фондоотдача у Оператора Б ниже на 17,4 %, себестоимость, напротив, почти на 11 % выше, рентабельность по прибыли от продаж

меньше на 12,8 процентных пункта, а операционная моржа – ниже на 8,4 процентных пункта.

Одной из наиболее вероятных причин низких показателей эффективности у Оператора Б является недостаточное использование основных производственных фондов. Это, например, может быть в случае ввода большого объема основных средств, но недостаточного их задействования. То есть новое, прогрессивное оборудование привело к высвобождению работников и росту производительности труда, но при этом увеличилась амортизация. Если при этом не имел место опережающий темп роста доходов от услуг и выручки, фондоотдача снизилась, выросла себестоимость, а рентабельность понизилась.

Рекомендации Оператору Б: повышать фондоотдачу за счет роста доходов от услуг связи и снижать расходы по обычным видам деятельности.